

**Acuerdo de cooperación  
comercial múltiple entre  
La Rioja y Francia**

Pág. 3

**La Enterprise  
Europe Network en Fenavin**

Pág. 9

**PROGRAMA NMP 2011:  
Nanociencias, Nanotecnologías,  
Materiales y Nuevas Tecnologías  
de la Producción**

Pág. 14



## Índice

Acuerdo de cooperación comercial múltiple entre La Rioja y Francia	3
Noticias de cooperación empresarial	5
Eventos	8
La Enterprise Europe Network en Fenavín	9
Noticias de cooperación tecnológica	11
PROGRAMA NMP 2011: Nanociencias, Nanotecnologías, Materiales y Nuevas Tecnologías de la Producción	14
Oportunidades de cooperación empresarial	15
Oportunidades de cooperación tecnológica	18
Convocatorias	21
Legislación	22
Bibliografía	23



# Puntos de contacto



### ARAGÓN:

**Confederación de Empresarios de Aragón**  
 Avda. Ranillas, 20, 50015 Zaragoza  
 Tel.: 976 460 066  
 Jorge Alonso  
 e-mail: joalonso@crea.es  
 Website: www.crea.es

**Instituto Tecnológico de Aragón**  
 María de Luna, 8, 50018 Zaragoza  
 Tel.: 976 010 063  
 Ignacio Hernández  
 e-mail: actis@ita.es  
 Website: www.ita.es

### CASTILLA-LA MANCHA:

**Cámara Oficial de Comercio e Industria de Toledo**  
 Plaza San Vicente, 3, 45001 Toledo  
 Tel.: 925 280 112  
 Gloria Ortega  
 e-mail: actis@camaratoledo.com  
 Website: www.camaratoledo.com

**Confederación de Empresarios de Albacete**  
 Rosario; 29, 3ª, 4ª y 6ª planta, 02001 Albacete  
 Tel.: 967 217 300.  
 Évelin R. Molano  
 e-mail: internacional@feda.es  
 Website: www.feda.es y www.adiex.es

**Universidad de Castilla-La Mancha**  
 Edif. ITQUIMA - Av. Camilo José Cela s/n  
 Campus Universitario de Ciudad Real  
 13071 Ciudad Real  
 Tel.: 926 295 300 Ext.6268 - Fax: 926 295 242  
 Gabriela R. Gallicchio Platino  
 e-mail: gabrielar.gallicchio@uclm.es  
 Website: otri.uclm.es

### EXTREMADURA:

**Fundación para el Desarrollo de la Ciencia y la Tecnología en Extremadura**  
 Montesinos, nº28. Edificio Almuzaffar, 06002 Badajoz  
 Tel.: 924 014 600  
 María García Rosa  
 e-mail: actis@fundecyt.es  
 Website: www.fundecyt.es

### LA RIOJA:

**Agencia de Desarrollo Económico de La Rioja**  
 Muro Francisco de la Mata, 13-14, 26071 Logroño  
 Tel.: 941 232 261  
 Enrique Esteban  
 e-mail: ader@eenrioja.com  
 Website: www.ader.es

**Federación de Empresarios de La Rioja**  
 Hermanos Moroy, 8, 4º, 26001 Logroño  
 Tel.: 941 271 271  
 Sheila Argaiz  
 e-mail: sheila.internacional@fer.es  
 Website: www.fer.es

### NAVARRA:

**Asociación de la Industria Navarra**  
 Carretera de Pamplona, 1, 31191 Cordovilla (Pamplona)  
 Tel.: 948 421 134  
 Laura García  
 e-mail: lgarcia@ain.es  
 Website: www.ain.es/internacional

**Instituto Científico y Tecnológico de Navarra, S.A.**  
 Avda. Pío XII, 53, 31008 Pamplona  
 Tel.: 948 176 748  
 Alex Hansen  
 e-mail: actis@unav.es  
 Website: www.unav.es/ict/

## ENTIDADES COLABORADORAS

### CANARIAS:

**Gobierno de Canarias. Consejería de Economía y Hacienda. Dirección General de Promoción Económica**  
 León y Castillo, 431, 2ª pl. Edf. URBIS  
 35007 Las Palmas de Gran Canaria  
 Tel.: 928 307 167  
 Mª Pino Díaz-Casanova  
 e-mail: eencanarias@gobiernodecanarias.org  
 Website: www.gobiernodecanarias.org/hacienda/

**Instituto Tecnológico de Canarias, S.A.**  
 Plaza de Sixto Machado, 3. 38009 Santa Cruz de Tenerife  
 Tel.: 922 568 900  
 Lucía Dobarro / Teresa Rodríguez  
 e-mail: eencanarias@itccanarias.org  
 Website: www.itccanarias.org



# Acuerdo de cooperación comercial múltiple entre 23 empresas de transporte riojanas y francesas

12 empresas riojanas de transporte asociadas a ATRADIS, la Asociación de Transportistas de La Rioja, y 11 empresas francesas asociadas a OTRE, la Asociación de Transportistas de Bayona, alcanzan un acuerdo para la contratación mutua de cargas para evitar las vueltas en vacío. El acuerdo, que se firmó en Bayona el 24 de mayo, se logra gracias al proyecto europeo REMAR promovido por la FER como parte de la red Enterprise Europe Network.

El objetivo del acuerdo es generar negocio y contratación de cargas para las empresas de transporte firmantes en un marco de conocimiento y confianza mutua. Se aprovechan los viajes de vuelta en vacío para llevar cargas contratadas por otras empresas.

Este acuerdo tiene consecuencias económicas y medioambientales positivas. El Acuerdo y el Código de Buena Conducta al que se comprometen las empresas participan-

tes se firmó en Bayona por Santiago Gutiérrez, Presidente de la Comisión Logística de ATRADIS y por Bernard Lataste, Presidente de OTRE Francia. Durante la reunión las empresas riojanas y francesas se presentaron y pusieron en común sus intereses y recursos (número de vehículos, tipo de servicio ofrecido, especialidades, servicios de logística y almacenamiento, etc.), También se debatieron las diferencias de desarrollos normativos, rendimientos y aspectos ligados



a la formación en el transporte en España y Francia.

Las empresas riojanas participantes en el Acuerdo son: Translogroño, Transportes Enrique Puente, Transportes Hermanos Marín, Transcenicero, Transportes Eugenio Gil, Carvolum, Transportes Josean, Transportes Mario Da Cruz, Transcuña, José María Navajas, Transportes Valle del Oja, Transportes Garlez.

#### Qué necesidades son la base de este Acuerdo:

- a) Empresas de transporte y logística de La Rioja transportaban mercancías a Francia y, una vez realizado este servicio, no encontraban cargas de retorno por lo que se veían obligados a realizar kilómetros en vacío con el consiguiente perjuicio al medio ambiente.
- b) Necesidad de encontrar nuevos canales de distribución en Francia para completar los servicios que las empresas riojanas de transporte y logística ofrecen a unos clientes que cada vez trabajan más en un ámbito internacional.

#### Qué soluciones aporta el Acuerdo:

- a) Crear un vínculo de relaciones sostenibles entre empresas de los dos lados de la frontera que permita

encontrar cargas de retorno y, de esta forma, optimizar los resultados comerciales al mismo tiempo que se protege al medio ambiente.

- b) Ofrecer nuevos y mejores servicios de transporte, logística y distribución a los clientes de las empresas integrantes de este acuerdo. De esta forma también se dota a las empresas transportistas de mayor flexibilidad y recursos.

#### ¿Qué es el Código de Buena Conducta?

Los transportistas integrados en el Acuerdo se han comprometido a una serie de aspectos fundamentales:

- Compromiso de pago del contrato de transporte a 30 días.
- Compromiso de no interferencia en los clientes finales que han contratado originariamente el transporte.
- Compromiso de cumplimiento estricto de las condiciones de entrega establecidas en el contrato de transporte.
- Cumplimiento de los requisitos legales para el desarrollo de la actividad.

#### Plan de futuro:

Se ha constituido un grupo de trabajo hispano francés con representantes de ATRADIS- FER, y OTRE Aquitania, con doble objetivo:

- Llevar a cabo un seguimiento periódico de los resultados del acuerdo,

es decir de la contratación de cargas entre las empresas asociadas al convenio.

- Debatir acerca de la problemática que afecta al sector del transporte en ambos países, intercambiar información sobre normativa, formación, certificaciones e impulsar nuevas iniciativas o propuestas en distintos foros nacionales o europeos.

La FER como parte de la Enterprise Europe Network trabajará con ATRADIS en la adopción de nuevos convenios de colaboración con otras asociaciones de transportistas a nivel regional en Portugal o Francia, que nos permitan llegar a nuevos acuerdos que faciliten el negocio a nuestros transportistas.



# Encuentros con intermediarios comerciales organizados por la Enterprise Europe Network

Tradicionalmente los países europeos son los destinos principales de las exportaciones de las empresas españolas, y más en concreto de la región de Castilla-la Mancha. Sin embargo, la competencia y el conocimiento de nuestros productos, así como la situación actual de crisis complican la entrada de nuevos productos españoles.

Entre las herramientas de las que disponen las empresas para facilitar la entrada a estos mercados se encuentra la contratación de agentes comerciales o distribuidores, que representan los productos de la empresa a cambio de una comisión sobre ventas.

La Cámara de Comercio de Toledo, consciente del interés de las empresas en estos mercados europeos y de la eficacia del agente y/o distribuidor como herramienta comercial en esos países, pone en marcha un programa anual que facilita el contacto y la contratación de intermediarios comerciales de Francia, Italia y Portugal como medio de entrada en estos mercados.

En este sentido, y con la colaboración de otros miembros de la Enterprise Europe Network en Venecia (Italia), Auvergne y Bretaña (Francia) y Lisboa (Portugal) organiza una serie de encuentros



empresariales de carácter multi-sectorial entre empresas españolas e intermediarios comerciales europeos mediante la elaboración de una agenda personalizada de entrevistas, con el fin de llegar a establecer acuerdos comerciales que supongan un beneficio para los participantes.

## Las crisis son oportunidades de cambio y para la búsqueda de nuevas vías de negocio

La Enterprise Europe Network y la Asociación de la Industria Navarra siguen extendiendo sus servicios entre las empresas de Navarra. Son varias las empresas que en los últimos meses han accedido a los servicios que ofrece la red a las PYMES en materia de internacionalización y búsqueda de oportunidades de negocio en el mercado europeo, acceso a financiación y a proyectos europeos del VI Programa Marco.

Gracias a las diferentes publicaciones en prensa local como a la divulgación que se hace de nuestra revista INFOACTIS, empresas de diferentes sectores se han puesto en contacto con AIN buscando su

oportunidad en otros mercados con el objetivo de impulsar sus negocios y hacer frente a estos momentos de inestabilidad económica. Entre ellas podemos mencionar a:

IT PHARMA: sector cosmético; CEE CANRASO AMIMET: servicios logísticos integrales; INGETEAM ENERGY: sector energético; ALCOPLAS: mobiliario de jardín, camping y playa; LABOLAN: equipos para laboratorio y mobiliario técnico; HEALTH & ALOE BIO: sector cosmético; TRENASA: instalaciones industriales y eléctricas

Algunas han participado incluso en su primer Matchmaking Event, que



organizó la red en el marco de GENERA 2011 el pasado mes de mayo en Madrid; y otras han establecido ya sus primeros contactos comerciales a nivel internacional.

# Iniciativa “Small Business Act” en favor de las pequeñas empresas

La iniciativa Small Business Act (SBA) o Ley de la Pequeña Empresa constituye el marco estratégico de la UE para ayudar a las PYME a crecer y crear empleo. Entre 2008 y 2010, la Comisión Europea y los Estados miembros de la UE llevaron a cabo acciones establecidas en la SBA para aligerar la carga administrativa, facilitar el acceso a financiación de las PYME y apoyar su entrada a nuevos mercados.

La revisión de la SBA que se está promoviendo, subraya que los Estados miembros deben incrementar sus esfuerzos para fomentar el espíritu emprendedor y, apoyar la iniciativa empresarial además, con objeto de reflejar los últimos acontecimientos económicos, ajustar las prioridades a los postulados recogidos en la Estrategia Europa 2020, mejorando de forma continua el entorno empresarial para las PYME y, en concreto: facilitar el crédito, la adaptación legislativa a la realidad socio-económica

actual y, aprovechar las ventajas derivadas del mercado único.

Desde Enterprise Europe Network Canarias se está contribuyendo a difundir en su entorno empresarial la SBA, reconociendo la importancia de su aplicación para reforzar y mejorar la competitividad de las PYMES locales, como eje de su desarrollo y proyección europea, habida cuenta de su singularidad y localización geoestratégica.

## Ciclo de seminarios sobre comercio exterior

La Escuela de Negocios de FEDA organiza un ciclo de seminarios de Comercio Exterior como parte de las actividades de la Enterprise Europe Network.

Estos seminarios, que se realizan en colaboración con el Banco Sabadell buscan profundizar en los conocimientos más técnicos en materia de comercio exterior y resolver todas aquellas dudas con las que se encuentran los empresarios en el momento de exportar, importar o trabajar en el mercado europeo.

El ciclo consiste en cuatro seminarios centrado en temáticas distintas. El primero, ya celebrado, se enfocaba hacia las Nuevas Incoterms 2010 y tuvo una importante respuesta por parte de los empresarios de Albacete y en general de Castilla La-Mancha. En el mismo, más de 30 participantes se interesaron en los

servicios de la Enterprise Europe Network sobre todo en materia de búsqueda de cooperación empresarial.

Los siguientes seminarios programados son:

- Seminario sobre medios internacionales de pago. 12 mayo 2011.
- Seminario sobre costes logísticos internacionales. 9 junio 2011.
- Seminario sobre los principales documentos de las exportaciones. 10 noviembre 2011.



# Dos jornadas para potenciar la competitividad de las empresas

FUNDECYT, en el marco de la Enterprise Europe Network, organizó dos jornadas destinadas a impulsar la internacionalización y la capacidad innovadora de las empresas, contando con la participación de un total de 90 empresas.

La primera de las jornadas, "Aspectos estratégicos para el comercio internacional", contó con la participación de destacados especialistas en exportación que abordaron temas relacionados con la documentación necesaria, la legislación y las soluciones web existentes para dirigirse al mercado internacional.

Además, se presentó la Enterprise Europe Network como herramienta



eficaz para la internacionalización mediante un caso de buenas prácticas en el que una empresa extremeña expuso su experiencia con la Red y los resultados conseguidos a través de un proceso de cooperación empresarial con Irlanda.

En la segunda de las jornadas, "Novedades en la financiación nacional e

internacional de la I+D+i", un representante del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) presentó los instrumentos de financiación vigentes para proyectos de I+D+i a nivel nacional e internacional, y se mostraron las oportunidades que ofrece la Enterprise Europe Network en lo que a participación en proyectos europeos se refiere.

## Encuentro empresarial durante la feria SMOPYC 2011

Más de cincuenta empresarios españoles participaron los días 5 y 6 de abril en el encuentro empresarial Smopyc 2011 organizado en Zaragoza por la Confederación de Empresarios de Aragón (CREA) en el contexto de la red Enterprise Europe Network. En él, las firmas participantes tuvieron la oportunidad de reunirse e intercambiar experiencias empresariales con homólogos de diferentes países de la Unión Europea y Turquía.

En la edición de este año 2011, las empresas asistentes a SMOPYC Salón Internacional de Maquinaria para Obras Públicas, Construcción, Infraestructuras y Minería han valorado especialmente el alto potencial inversor de las más de 1.250 empresas presentes en la feria y su apuesta por la innovación y la tecnología. Los



300.000 m2 de exposición, incluyendo la zona exterior y de demostraciones, junto a las mejoras en las infraestructuras feriales, han sido alabados por todos aquellos que han elegido a SMOPYC como centro neurálgico de sus operaciones comerciales.

SMOPYC se consolida como un certamen de referencia internacional en un sector castigado por la crisis y que poco a poco comienza a recuperarse apoyándose en los mercados exteriores.

## MurciaFood

**Fecha:** 24 y 25 de octubre de 2011

**Lugar:** Cartagena, España

### Descripción:

El Instituto de Fomento de la Región de Murcia organizará los V Encuentros Europeos de Transferencia de Tecnología (Murcia Food Brokerage Event 2011) los próximos días 24 y 25 de octubre de 2011, en Cartagena (Murcia), coincidiendo con el V Simposio Internacional sobre Tecnologías Alimentarias.

El objetivo fundamental de este evento es el intercambio de tecnologías entre empresas y organismos, tanto españoles como extranjeros, en cuatro áreas temáticas:

- Calidad y seguridad alimentaria (alérgenos, autenticación de alimentos, sistemas rápidos de control, etc.).
- Biotecnología (biosensores, nuevos alimentos (probióticos, funcionales...), aprovechamiento de subproductos en general, etc.).
- Envases y tecnología de conservación (gases en estado supercríticos, envases activos y nuevos envases, otros).
- Automatización y control de procesos.

La jornada de transferencia de tecnología se basa en la confección de agendas de reuniones bilaterales de media hora de duración. Durante estas reuniones, las empresas demandantes de tecnología se entrevistan con otras posibles oferentes que pudieran satisfacer sus necesidades. De esta forma, ambas partes podrán analizar la tecnología en cuestión, y establecer las acciones futuras para un posible acuerdo de transferencia internacional de tecnología.

### Sectores industriales:

- Industria alimentaria
- Seguridad alimentaria

### Organizaciones colaboradoras:

**Organismo anfitrión:** Instituto de Fomento de la Región de Murcia

### Más información y datos de contacto:

**Nombre:** Victoria Díaz Pacheco

**Teléfono:** (+34) 968-36 28 12

**Fax:** (+34) 968-36 84 41

**Mail:** Victoria.Diaz@info.carm.es

**URL:** www.b2match.eu/murciafood

## ANUGA. Encuentro empresarial en el sector de la alimentación

**Fecha:** 10 y 11 de octubre de 2011

**Lugar:** Colonia, Alemania

### Descripción:

Más de 6,500 expositores y alrededor de 150.000 asistentes se darán cita en un recinto de 300.000 m<sup>2</sup> el próximo mes de octubre en Colonia, Alemania. ANUGA no sólo es la feria más grande a nivel mundial para el sector de la alimentación, sino también la más importante para acceder a nuevos mercados y grupos de clientes potenciales.

En el marco de esta feria, la Enterprise Europe Network organizará durante los días 10 y 11 de octubre una jornada de encuentros bilaterales. El objetivo de estos encuentros es ayudar a los participantes, especialmente a las PYMEs, a sacar provecho de su potencial y encontrar socios para la colaboración comercial, tecnológica o para realizar proyectos conjuntos de investigación.

¿Por qué participar en los encuentros bilaterales?

- Proporcionan un foro para encontrarse con socios comprometidos.
- Permiten elegir a priori las reuniones y las empresas con quién interesa reunirse.
- La organización ofrece apoyo antes, durante y después del evento, por ejemplo, en la redacción de un perfil de cooperación o asistiendo a la reunión.
- Permiten optimizar el tiempo dedicado a la feria.

Más información e inscripción online a ANUGA Matchmaking a través de la página web: <http://www.b2match.eu/anuga2011/>

### Sectores industriales:

- Industria alimentaria

### Organizaciones colaboradoras:

**Organismo anfitrión:** Enterprise Europe Network - NRW Bank

### Más información y datos de contacto:

**Nombre:** Nora Alonso

**Teléfono:** +49 208 30 00 451

**Fax:** +49 208 30 00 460

**Mail:** na@zenit.de

**URL:** <http://www.b2match.eu/anuga2011/>

# eventos



# La Enterprise Europe Network integra en Fenavin el carácter científico-tecnológico sobre el mundo del vino

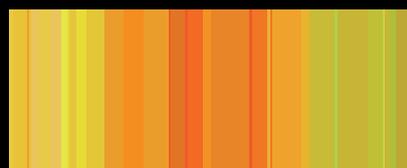
La Enterprise Europe Network ha participado en la sexta edición de la Feria Nacional del Vino (Fenavin) 2011 a través de un espacio propio destinado a la promoción de la investigación y de los servicios de la EEN, así como a la transferencia de la oferta científico-tecnológica. Además ha organizado actividades que sirven para facilitar la articulación de proyectos europeos de I+D, innovación o transferencia de tecnología.

La pasada edición ha contado con la presencia de 1.193 bodegas y cerca de los 7.000 compradores. Durante estos tres días, los profesionales del sector vitivinícola que hayan visitado el stand de la UCLM- Enterprise Europe Network (EEN) han conocido de cerca las capacidades científico-técnicas disponibles a nivel europeo gracias al personal de la Oficina de Transferencia de Resultados de la Investigación (OTRI-EEN), brindando la posibilidad de establecer nuevos

contactos, colaboraciones o acuerdos, que propicien nuevas vías de negocio y desarrollo tecnológico.

## Programa

Se celebró un taller temático y técnico, con el objetivo de que investigadores de la UCLM expusieran sus análisis acerca de la innovación como estrategia de diferenciación en el sector del vino a nivel europeo. En la primera de las cuatro sesiones, la Dra. Rosario Salinas



Fernández, explicó las claves para mejorar la interacción entre la universidad y las empresas vitivinícolas. En la segunda, el Dr. Miguel Ángel González Viñas evaluó el potencial enológico y la calidad de los vinos tintos elaborados a partir de variedades minoritarias cultivadas en la región. Seguidamente, la Dra. Jesusa Rincón Zamorano centró su charla en la obtención de los polifenoles a partir de los residuos de la uva, y por último, el Dr. Isidro Hermosín Gutiérrez habló sobre la enología y los productos naturales y más concretamente sobre la prevención del pardeamiento oxidativo en vinos blancos.

La Enterprise Europe Network colaboró con la organización de una mesa redonda moderada por el profesor de la UCLM, Juan Sebastián Castillo Valero en la que se abordaron los retos del futuro del sector y la competitividad dentro del mercado mundial. Moderada por el profesor titular de la UCLM Juan Sebastián Castillo Valero, en ella intervendrán Alfonso Monsalve, consejero delegado de Vinícola de Castilla, Ángel Villafranca, presidente de Cooperativas Agroalimentarias de Castilla-La Mancha y Baco, Antonio Salinas miembro de la Comisión de Agricultura de las Cortes de Castilla-La Mancha y Francisco Martínez Arroyo, director general de Producción Agropecuaria de la Consejería de Agricultura y Desarrollo Rural de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha. Todas las intervenciones se emitieron a través de internet, en la página web de la UCLMtv (<http://www.uclmtv.uclm.es/>).

En esta edición se ha presentado además, la plataforma on line WINETech dentro del marco de un proyecto europeo SUDOE, que pretende establecer una conexión entre la demanda de las empresas del sector vitivinícola y la oferta de su entorno científico-tecnológico con el fin de informar a las

pymes y demás empresas. Cabe destacar que el programa WINE-Tech fomenta la consolidación del sudoeste europeo como un espacio de cooperación territorial en los ámbitos de la competitividad y la innovación. Esta herramienta, ya ha obtenido los primeros resultados tras una complicada tarea de recopilación de las necesidades tecnológicas de las bodegas y de la creación de una base de datos elaborada por la Universidad regional, en el caso de Castilla-La Mancha, donde se incluye toda la oferta de I+D+i, así como un catálogo de empresas del sector. Se puede acceder en la web [www.winetech-sudoe.eu](http://www.winetech-sudoe.eu) o a través de [www.agroalimentariasclm.coop](http://www.agroalimentariasclm.coop).

Del mismo modo, Enterprise Europe Network organizó durante los 3 días de la feria, una jornada de encuentros bilaterales donde tuvieron lugar encuentros empresa-empresa y empresa con centros tecnológicos como la universidad regional. El número de empresas estuvo en torno a las 10 y de las cuales se está haciendo un seguimiento a varias empresas francesas y japonesas, con las que se están estableciendo colaboraciones entre universidad-empresa.

# FENAVIN

Feria Nacional del Vino  
Spanish Wine Fair



# Una cita con la biotecnología de Israel

Una delegación formada por empresas españolas asistió a una misión tecnológica en Tel Aviv.



El pasado mes de mayo la Enterprise Europe Network en Navarra, representada por el Instituto Científico y Tecnológico de Navarra (ICT), organizó una misión en Israel para el sector de la biotecnología. Una docena de empresas españolas participó en la misión que fue organizada junto a Asebio – la Asociación Española de Bio-empresas – y en colaboración con la embajada de Israel en España y Matimop, coordinador de la Enterprise Europe Network en Israel.

La misión coincidió con la celebración de la feria ISLI BioMed. Este evento - ya en su décima edición - contó con más de 1.200 participantes de 40 países y se ha establecido como una de las ferias de referencia en los sectores de biotecnología y farmacia.

Al margen de la feria, la Enterprise Europe Network ofreció la posibilidad de organizar agendas individualizadas, y varias empresas pro-

longaron su estancia para aprovechar esta oportunidad y verse directamente con empresas israelíes.

En la cadena de valor y desarrollo, Israel presenta muchas compatibilidades con las empresas españolas por lo que se considera un lugar de máximo interés. Además con un gasto de I+D por encima del 4% del PIB el país se sitúa como líder indiscutible a nivel global.

# Fomento de la participación de PYMEs en las áreas temáticas de TICs y Espacio del VII Programa Marco

La Enterprise Europe Network, con la colaboración del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI), organizó un taller sobre las oportunidades de participación de PYMEs en el VII Programa Marco en La Rioja, centrándose en las áreas temáticas de TIC y Espacio.

El propósito de esta jornada, organizada conjuntamente por la ADER y la FER como miembros de la Enterprise Europe Network en La Rioja, fue informar a las empresas riojanas de las oportunidades de participación en las áreas temáticas de TICs y Espacio del VII Programa Marco. Para ello se contó con la presencia del CDTI, la consultora THEIA y la PYME

riojana JMP Ingenieros, la cual ofreció una visión práctica como coordinadora de un proyecto en el área de Espacio del VII Programa Marco.

El taller tuvo lugar el 24 de mayo en el Centro Tecnológico de La Rioja y forma parte de una serie de jornadas que se celebrarán en La Rioja sobre otras áreas del VII Programa Marco. Así, en los próximos meses está previsto realizar talleres análogos sobre áreas como Alimentación, agricultura y Biotecnología, Energía, Medioambiente, Transporte, Salud, Seguridad y Nanotecnologías, Materiales y Nuevas Tecnologías de Producción.

Estos talleres forman parte de una acción integrada gestionada por la ADER que cuenta con la colaboración de la FER y que ofrece a las empresas riojanas interesadas en participar en estas áreas temáticas un servicio gratuito de análisis previo de capacidades e ideas susceptibles de encajar en los topics.

El retorno obtenido por empresas riojanas en el periodo 2007-2011 está cercano a 13,7 millones de euros con una altísima participación en los Programas de Investigación en Beneficio de las PYMEs.

## Los servicios de la Enterprise Europe Network presentes en todas las comarcas de Canarias

Los 'Gestores comarcales de apoyo al desarrollo industrial' (GICINDUS), tienen como objetivo acercar fórmulas de innovación tecnológica y mejorar la formación de más de 2.500 empresas industriales instaladas en el Archipiélago.

Los trece Gestores de Innovación Industrial que han sido formados por el ITC para este cometido, visitarán a pequeñas industrias de las Islas para informarles, gratuitamente, sobre las posibilidades de mejora en este sector, promoviendo la cultura de la innovación entre las pymes canarias, en un esfuerzo por la excelencia empresarial.

El papel de los Gestores es fundamental poner en contacto a las pymes y micro-pymes industriales con los recursos de asesoramiento existentes. Muchas empresas tienen dificultad para acceder a fuentes de información y conocimiento sobre el sector industrial, lo que les hace perder oportunidades para mantenerse actualizadas y responder a los cambios del mercado. Además, no todas las empresas tienen las mismas características, capacidades y necesidades. Por tanto, dicha acción es una puerta de acceso de la pequeña industria a redes de información y apoyo para la innovación, como por ejemplo la Red CIDE, a nivel regional,

y la Red Enterprise Europe Network, a nivel nacional y europeo.

Más Información:  
<http://www.gicindus.com/>



# Numerosa participación empresarial en el encuentro celebrado en GENERA 2011



La Enterprise Europe Network organizó el pasado mes de mayo unas jornadas de transferencia de tecnología en energía y medio ambiente. Estas jornadas, basadas en encuentros bilaterales, se celebraron en Madrid en el marco de la sexta edición de la feria GENERA 2011, con el objetivo de facilitar el intercambio de información entre potenciales socios tecnológicos, conocer nuevos desarrollos y tecnologías afines o complementarias, iniciar proyectos de cooperación tecnológica y adquirir o vender su tecnología.

Durante las jornadas, apoyadas por la Asociación de Parques Tecnológicos de España y del Clúster de Energías Renovables de la Comunidad de Madrid, se realizaron un total de 373 reuniones entre los participantes.

Estas reuniones, brindaron a los participantes una excelente oportunidad para establecer contactos con potenciales socios tecnológicos, conocer nuevos desarrollos y tecnologías afines o complementarias, iniciar proyectos de cooperación tecnológica y adquirir o vender su tecnología.

Entre los 176 participantes en estos encuentros, el 67% españoles, se encontraban 4 empresas navarras, 8 extremeñas, 2 canarias, 6 riojanas, 4 manchegas y 4 aragonesas. Estas 28 empresas, acompañadas por sus socios locales de la Enterprise Europe Network (AIN, Fundecyt, ITC, FEDA, ADER, FER, UCLM e ITA), participaron en cerca de 200 reuniones con potenciales colaboradores, tanto nacionales como internacionales.

Las reuniones celebradas entre los participantes sirvieron para estable-

cer contactos y futuras prestaciones de servicios, colaboraciones de desarrollo o acuerdos para la transferencia de las tecnologías representadas.

Según la opinión expresada por las empresas y organismos participantes, el 85% expresaron estar satisfechos o muy satisfechos con el número de reuniones mantenidas y la calidad de las mismas. De igual manera, un 92% de los asistentes valoraron como útil o muy útil este tipo de reuniones para localizar nuevos socios tecnológicos, conocer y localizar tecnologías afines o complementarias a sus intereses o preparar nuevos proyectos tecnológicos. Finalmente, un 92% de los participantes señaló a este tipo de jornadas de transferencia de tecnología como un valor añadido en las ferias.

# PROGRAMA NMP 2011: Nanociencias, Nanotecnologías, Materiales y Nuevas Tecnologías de la Producción

El principal objetivo de este programa es mejorar la competitividad de la industria europea y generar conocimiento que asegure la transformación efectiva de una industria basada en recursos a una basada en el conocimiento, generando cambios sustanciales en investigación e implementando el conocimiento decisivo para nuevas aplicaciones entre las diferentes tecnologías y disciplinas. Esto beneficiará a las nuevas industrias de alta tecnología y con un mayor valor basadas en el conocimiento de las industrias tradicionales, enfocándose especialmente en la diseminación adecuada de los resultados RTD a las Pymes. La competitividad de muchas industrias ya maduras depende también en gran parte de su capacidad de integrar conocimiento y nuevas tecnologías.

El programa NMP 2011 se caracteriza por tener un presupuesto más elevado que el año anterior: más de 300 millones de euros para actividades del NMP, comparados con los 198 millones del año 2010; y 35 temas, comparados con los 22 del año anterior.

Las actividades tienen que ver con tecnologías de apoyo que repercuten en todos los sectores industriales y en otras muchas temáticas del Séptimo Programa Marco, y están estructuradas de la siguiente manera:

- **Nanociencias y nanotecnologías:** la actividad en 2011 consta de 13 temas RTD y proporciona apoyo a la I+D en retos relacionados con sostenibilidad, energía y salud, seguridad de la nanotecnología, etc.
- **Materiales:** en 2011 se centrará en 12 temas RTD como materiales de cerámica multifuncionales, materiales superconductores para aplicaciones electrotécnicas, materiales de embalaje avanzados de recursos renovables, un ERA-NET, etc.
- **Nuevas tecnologías de la producción:** "Factorías del futuro", "Construcciones de eficiencia energética", etc.

- **Integración:** actividad dirigida al desarrollo de nuevas aplicaciones y nuevos enfoques en diferentes sectores industriales combinando la investigación de las tres actividades anteriormente mencionadas con el fin de generar productos de alto valor añadido. Las actividades en 2011 se van a centrar en el tratamiento físico de materiales para aplicaciones mecánicas o electrotécnicas, tecnologías para minería inteligente, así como tejidos para mercados de protección del medio ambiente y la energía. Están previstos dos ERA-NETs, actividades transnacionales de los NCPs, etc.

El programa NMP es especialmente relevante para Pymes de todos los sectores industriales según sus necesidades y roles con respecto a las tecnologías avanzadas. Las Pymes pueden participar en cada una de las convocatorias implementadas por el programa NMP. Preferentemente serán concedidas a aquellas propuestas que demuestren que las Pymes juegan un papel destacado y que representan un 35% o más de la contribución solicitada de la UE.

Cabe destacar algunos temas y acciones específicas en áreas de investigación que son especialmente apropiados para la cooperación internacional:

- Convocatorias coordinadas para tratar objetivos de interés común (por ejemplo, con países que tienen firmado un acuerdo de cooperación de S&T)
- Iniciativas específicas, como talleres y eventos similares en el campo de las nanociencias y los nanomateriales con el objetivo de identificar temas de mutuo interés para futuras convocatorias coordinadas y/o para Acciones Específicas de Cooperación Internacional (SICAs)
- Sistemas Inteligentes de Producción (IMS)
- Desarrollo de estándares y nomenclatura internacionalmente armonizados
- Acciones coordinadas con investigadores de otras partes del mundo

El programa de trabajo para 2011 se organiza en las siguientes modalidades y con los siguientes esquemas de financiación:

## MODALIDADES DE PARTICIPACION

### • Proyectos colaborativos

- SMALL: proyectos pequeños o medianos
  - <4 M€ subvención solicitada a la CE (generalmente 2-3M€, ~6-8 participantes)
  - Proyectos enfocados a investigación con algunos mercados finales y aplicaciones (criterio elegibilidad)
- LARGE: proyectos grandes
  - >4M€ subvención solicitada a la CE (generalmente 6-8m€, ~12-20 participantes)
  - Investigación precompetitiva, pero más cercana a los mercados finales y aplicaciones (criterio elegibilidad)
- SME: proyectos Pymes colaborativos
  - Enfocados a las necesidades de investigación de las Pymes
  - >35% participación PYME (no recomendado nº de participantes)
  - PYME lidera pero no tiene que ser el coordinador
- DEMO: demostración
  - Enfocados R&D y demostración
  - Sin límites en la retribución europea
  - 50% costes del proyecto (exceptuando gestión) en actividades de demostración

## FINANCIACION DE LA COMISION EUROPEA

- Actividades de investigación: 50% de los costes elegibles excepto
  - Pymes 75%
  - Centros de investigación (non-profit), Universidades, Cuerpos públicos 75%
- Actividades de demostración: 50% de los costes elegibles para todas las organizaciones
- Gestión, costes de auditoría, etc. 100%
- Actividades de coordinación y apoyo 100%

### Productos alimenticios típicos de Calabria



Productor italiano de alimentos típicos de Calabria (aceitunas, setas, encurtidos y vegetales en conserva) busca intermediarios comerciales (agentes, representantes y distribuidores).  
Ref. 20090512057

### Vino italiano

Bodega italiana fundada en 1984, con viñedos en Costa Viola (Calabria), busca intermediarios comerciales (agentes, representantes y distribuidores) para aumentar sus ventas en el extranjero.  
Ref. 20090512048

### Fabricación de ladrillos



Fabricante tunecino de ladrillos busca cooperación bilateral (joint venture) con participación de capital (venta parcial de la empresa).  
Ref. 20110513012

### Tarjetas electrónicas

Empresa tunecina dedicada a la fabricación de tarjetas electrónicas y ensamblaje, instalación e integración de componentes eléctricos y electrónicos busca oportunidades recíprocas de subcontratación en el mercado europeo.  
Ref. 20110513010

### Soluciones de tratamiento de residuos

Empresa italiana especializada en el desarrollo de soluciones medioambientales para tratamiento de residuos (eliminación de residuos industriales, sistemas de alcantarillado, aditivos para emulsiones lubricantes, etc.) busca intermediarios comerciales (agentes o distribuidores).  
Ref. 20110530019

### Asistencia para entrar en los mercados polaco y ruso

Empresa polaca con experiencia en diferentes sectores empresariales e industriales ofrece asistencia a empresas interesadas en entrar en los mercados polaco y ruso. La empresa ofrece servicios de intermediación comercial como agente, representante y distribuidor y busca oportunidades de joint venture, franquicia y licencia.  
Ref. 20110530014

### Puertas y ventanas de PVC y metal



Fabricante rumano de puertas y ventanas de PVC y metal busca intermediarios comerciales (agentes, representantes y distribuidores).  
Ref. 20110530012

### Intercambiadores de calor, bombas y válvulas

Distribuidor danés de intercambiadores de calor está interesado en expandir su línea de productos y en distribuir productos complementarios (bombas, equipos de control, válvulas y componentes industriales) en el mercado danés.  
Ref. 20110530010

### Transporte nacional e internacional por carretera

Empresa turca especializada en transporte nacional e internacional por carretera (Europa, Federación Rusa, países turcos y Oriente Medio) se ofrece como subcontratista y busca intermediarios comerciales, cooperación a largo plazo con empresas de transporte de mercancías y oportunidades de joint venture.  
Ref. 20110527017

### Aviones y pájaros robot

Empresa española especializada en diseño de modelos de aviones, que desarrolla, fabrica y vende pájaros robot para aeropuertos, vertederos, etc.), busca distribuidores y ofrece oportunidades de joint venture y franquicia.  
Ref. 20110526023

### Soluciones tecnológicas para el sector educativo

Empresa española especializada en diseño ad-hoc e implantación de soluciones tecnológicas para el sector educativo busca socios (universidades, colegios, escuelas de negocios, instituciones educativas y empresas) para distribuir sus productos o subcontratar servicios.  
Ref. 20110524025

### Radiadores para calefacción central

Empresa serbia fundada en 1999 y especializada en la fabricación de radiadores para calefacción central se ofrece como subcontratista y busca intermediarios comerciales y oportunidades de joint venture en Europa.  
Ref. 20110519029

### **Tableros de fibras, aglomerados y laminados**



Empresa polaca dedicada a la venta de tableros de fibras, aglomerados y laminados, así como accesorios y componentes para la industria del mueble, ofrece servicios de intermediación comercial y oportunidades de producción recíproca y subcontratación/externalización.

Ref. 20110530006

### **Restaurante tunecino**

Gerente de un restaurante situado cerca de Túnez, que cuenta con dos pisos y terraza de 200 m<sup>2</sup>, busca socios financieros para la venta total o parcial de la empresa.

Ref. 20110518030

### **Bayas**

Empresa serbia especializada en procesamiento y venta de bayas busca intermediarios comerciales y oportunidades recíprocas de joint venture y subcontratación.

Ref. 20110518023

### **Formación y certificación**

Empresa tunecina especializada en formación y certificación (ISO20000, 27000, 9000 y 14000) ofrece servicios de subcontratación/externalización y busca oportunidades recíprocas de intermediación comercial.

Ref. 20110513007

### **Equipos de lectura de contadores**

Empresa turca especializada en equipos de lectura de contadores, gestión energética y lectura automática de

contadores (AMR) busca oportunidades de joint venture e intermediarios comerciales (agentes, representantes y distribuidores) en nuevos mercados.

Ref. 20110510015

### **Productos de salud y belleza**

Empresa francesa especializada en el desarrollo de un estimulante sexual basado en galanga 100% natural para aumentar la libido en hombres y mujeres, así como en productos de salud y belleza basados en ingredientes orgánicos de alta calidad, busca distribuidores y socios comerciales en Europa, China y Estados Unidos y oportunidades de joint venture y apoyo financiero.

Ref. 20110504005

### **Zumo de fruta, agua mineral y salsa de tomate**



Productor y exportador turco de zumo de fruta concentrado, salsa de tomate, agua mineral y puré busca intermediarios comerciales (agentes, representantes o distribuidores) y oportunidades de joint venture.

Ref. 20110307004

### **Fitofármacos, productos de homeopatía y suplementos alimenticios**

Fabricante y distribuidor alemán de fitofármacos, productos de homeopatía y suplementos alimenticios busca distribuidores en España, Portugal, África del Norte y Asia.

Ref. 20110510011

### **Jabones y productos de spa**

Fabricante búlgaro de jabones y productos de spa busca intermediarios comerciales (agentes y distribuidores) en la UE.

Ref. 20110527023

### **Seguidores solares**



Empresa francesa especializada en la fabricación de seguidores solares busca fabricantes e instaladores de la industria solar para establecer acuerdos de intermediación comercial e instalar una planta eólica.

Ref. 20110526009

### **Equipos, máquinas y materiales para la construcción**

Empresa griega de la industria de la construcción busca intermediarios comerciales especializados en materiales para la construcción, equipos y maquinaria con el fin de expandir su actividad en el extranjero. La empresa se ofrece como agente comercial a compañías extranjeras y busca oportunidades recíprocas de franquicia y servicios de subcontratación/externalización.

Ref. 20110527014

### **Ropa interior y pijamas**

Fabricante croata de ropa interior para niños y bebés, pijamas y ropa de fitness para señora y caballero busca intermediarios comerciales.

Ref. 20110527008

### **Tablas de planchar y casas de madera**

Fabricante letón de tablas de planchar de diseño original y casas de madera busca intermediarios comerciales (distribuidores) y se ofrece como subcontratista.

Ref. 20110527007

### Lencería de alta calidad

Fabricante letón de lencería de alta calidad y diseño elegante busca intermediarios comerciales. La empresa, fundada en 2004, dispone de equipos modernos, especialistas cualificados y servicios de gestión empresarial profesionales y su mercado se extiende rápidamente en numerosos países de todo el mundo. Ref. 20110527003

### Pescado fresco y congelado



Empresa tunecina especializada en procesamiento de pescado fresco y congelado busca intermediarios comerciales y socios financieros para la venta total o parcial de sus activos. Ref. 20110518026

### Sistemas de detección para seguridad

Diseñador y fabricante británico de sistemas novedosos de detección para seguridad, sensores de seguridad y alarmas para museos, galerías de arte, oficinas, tiendas, exposiciones, bibliotecas, etc. busca intermediarios comerciales y oportunidades recíprocas de distribución y joint venture. Ref. 20110526038

### Tarjetas de muestra para la industria textil

Fabricante escocés de tarjetas de muestra para la industria textil busca agentes comerciales, especialmente en Escandinavia y el sur de Europa.

Sus productos se utilizan principalmente en la industria de piel, tejidos, vinilo y ensamblaje de persianas. Ref. 20110526037

### Punzonadoras, ranuradoras y equipos para la producción de cajas de cartón



Empresa polaca especializada en la producción de plegadoras-encoladoras para cajas de cartón está interesada en expandir su actividad y busca punzonadoras, ranuradoras y otros equipos necesarios en la producción y procesamiento de cajas de cartón. La empresa quiere distribuir las máquinas en Polonia y países vecinos (Alemania y Países Bálticos) y busca fabricantes en la UE. Ref. 20110530003

### Dispositivos de purificación de aire



Fabricante serbio de dispositivos de purificación de aire, que trabaja como representante de un fabricante alemán de dispositivos para sistemas de purificación de agua (diálisis), busca oportunidades recíprocas de intermediación

comercial con empresas extranjeras. Ref. 20110527011

### Extractores, campanas de cocina y equipos de ventilación

Fabricante y mayorista letón de equipos y accesorios de ventilación, extractores, campanas de cocina y perfiles decorativos de aluminio busca distribuidores. Ref. 20110527025

### Sistemas portátiles de almacenamiento y distribución de agua

Empresa israelí especializada en el desarrollo y fabricación de sistemas portátiles de almacenamiento y distribución de agua busca agentes y distribuidores. Ref. 20110526026

### Lectores y escáneres de microfilm y escáneres de libros

Distribuidor británico de lectores y escáneres de microfilm y escáneres de libros, con 20 años de experiencia en la industria de reprografía, busca intermediarios comerciales (distribuidores) para vender sus productos en Europa. Ref. 20110527034

### Servicios publicitarios (material promocional)

Empresa turca especializada en servicios publicitarios (diseño y producción de material promocional), diseño de páginas web y diseño publicitario se ofrece como subcontratista y busca intermediarios comerciales y oportunidades de joint venture en la UE. Ref. 20110518001

### Controlador avanzado para sistemas solares

Empresa polaca especializada en soluciones en el campo de edificios inteligentes ha desarrollado un controlador avanzado para sistemas solares y busca fabricantes e instaladores de sistemas solares interesados en equipar sus sistemas con este controlador altamente eficaz y funcional. También busca distribuidores y se ofrece como subcontratista. Ref. 20110525037

### Método de producción y equipo para fabricar conductos flexibles de uso industrial



Una pyme turca con 22 años de experiencia en el sector de sistemas de ventilación y calefacción-refrigeración ha desarrollado un nuevo método para fabricar conductos de aire flexibles de uso industrial. Este método facilita el proceso de control y reduce el tiempo de producción. La tecnología se basa en un método que combina paredes de éster-poliuretano y cable metálico espiral para producir los conductos. Completado el primer prototipo, los conductos fabricados a partir de este prototipo ya están disponibles en el mercado. La empresa busca socios industriales para establecer acuerdos de cooperación técnica, joint venture o fabricación.

Ref. 10 TR 980A 3GF9

### Sistema neumático para prótesis cardíaca

Una empresa polaca ofrece un sistema neumático de corazón artificial para prótesis cardíacas. Este sistema miniaturizado puede utilizarse también en otros dispositivos de pequeño tamaño. El sistema consta de dos cámaras de compensación. El gas se comprime en la cámara de pequeño tamaño, mientras que en la segunda cámara el gas se expande con el uso de un compresor de pistón miniaturizado. El sistema de división de gas contiene solo dos cámaras cilíndricas herméticamente conectadas a los canales del sistema de división de gas, con un motor lineal integrado dentro de cada canal. La empresa busca socios interesados en desarrollar el prototipo o en comprar la patente.

Ref. 10 PL 63BB 3K3Y

### Nuevo neumático con banda de rodadura reemplazable

Una empresa polaca ofrece una nueva tecnología en el sector de fabricación de neumáticos. Esta solución permite fabricar neumáticos de uso múltiple y ofrece la posibilidad de reemplazar las bandas de rodadura. Gracias a esta solución, se aumenta gradualmente el confort y seguridad en la conducción. La solución, que evita realizar cambios significativos en el neumático, se aplica en neumáticos de coches, camiones, maquinaria agrícola, vehículos para minas, etc. La empresa busca compañías interesadas en continuar con el desarrollo y construir el prototipo. También busca financiación.

Ref. 10 PL 63BB 3K3Z

### Nuevo sistema seguro para evitar la sobrepresión de escaleras en caso de incendio



Una pyme polaca ha desarrollado un nuevo sistema para proteger vías de escape verticales en caso de incendio. El objetivo del sistema es crear y estabilizar la sobrepresión en las escaleras independientemente de los parámetros dinámicos del entorno. El funcionamiento se basa en la aplicación de ventiladores que generan un flujo de aire directo y controlado en las escaleras y reguladores de presión. La solución puede aplicarse en edificios altos y rascacielos. La empresa busca socios de la industria de la construcción con el fin de probar nuevas aplicaciones y adaptar la tecnología a necesidades específicas.

Ref. 11 PL 64BE 3KD2

### Bomba eléctrica miniaturizada

Una empresa polaca busca una bomba eléctrica de agua miniaturizada para dispositivos de rehabilitación/tratamiento reumático. Esta bomba permitirá que el agua circule en un circuito cerrado y bombeará agua a una temperatura de 55 °C. La empresa está interesada en establecer acuerdos de licencia o cooperación conjunta para desarrollar el dispositivo.

Ref. 10 PL 63BB 3K40

### Software de cálculo y diseño para redes de abastecimiento de agua

Una pyme turca del sector TIC ha desarrollado un software para aplicaciones de ingeniería medioambiental. Específicamente ha desarrollado un software que se emplea en el cálculo y diseño de redes de abastecimiento de agua. El software se actualiza según los requisitos del cliente y ofrece un número ilimitado de elementos de análisis hidráulico. El modo de control del software puede aplicarse en cualquier red de abastecimiento de agua existente. La utilización del software también permite realizar simulaciones de seguridad en la red. La empresa busca socios con el fin de establecer acuerdos de licencia y comercialización con asistencia técnica, así como licitaciones.

Ref. 11 TR 99PD 3KCX

### Software de diseño y cálculo de redes de aguas residuales

Una pyme turca del sector TIC ha desarrollado un software para aplicaciones de ingeniería medioambiental. Específicamente ha desarrollado un software de diseño y cálculo para redes de aguas residuales. Este software ofrece como ventaja la instalación automática de los componentes y permite el diseño de un número ilimitado de componentes para análisis hidráulico. El software se adapta a los requisitos del cliente y permite ahorrar mano de obra, tiempo y recursos financieros. También puede integrarse con sistemas SCADA y MIS (sistema de información de gestión). La empresa

está interesada en establecer acuerdos de licencia y comercialización con asistencia técnica y busca socios para las licitaciones.

Ref. 11 TR 99PD 3K CZ

### **Pigmentos sostenibles para yute**



Una pyme sueca busca proveedores de pigmentos y procesos para materiales basados en celulosa (yute). Su principal actividad es la fabricación de artículos de decoración para el hogar a partir de materiales sostenibles como yute, mimbre y bambú, que actualmente vende en color natural. La empresa está interesada en ofrecer a sus clientes productos coloreados con pigmentos sostenibles. Se busca un proceso limpio que pueda integrarse en una cadena de producción sostenible.

Ref. 11 SE 67CM 3K ZK

### **Software para infraestructuras de distribución de gas y electricidad**

Una empresa turca del sector TIC ha desarrollado un software para infraestructuras de redes de distribución de gas y electricidad. Este software ofrece soluciones para la proyección de redes de gas en términos de cálculo, diseño y gestión de la red. El programa ofrece a las empresas de distribución de gas la posibilidad de monitorizar todas las operaciones GIS desde un solo punto. Su utilización permite hacer un segui-

miento de las averías y defectos de la red, así como de las notificaciones procedentes de los clientes. La empresa está interesada en establecer acuerdos de licencia y comercialización con asistencia técnica y busca socios para las licitaciones.

Ref. 11 TR 99PD 3K D0

### **Tecnologías para fabricar camiones frigoríficos con unidades de refrigeración alimentadas por energías renovables**



Un grupo de empresas italianas del sector de transporte busca tecnologías basadas en energías renovables para alimentar las unidades de refrigeración de camiones frigoríficos. Esta tecnología es una alternativa a las unidades de refrigeración alimentadas con el motor. El objetivo de la empresa es reducir el consumo de combustible de los camiones. La empresa busca tecnologías que puedan aplicarse tanto en camiones nuevos como usados.

Ref. 11 IT 54V8 3K CI

### **Lector de tarjetas sin contacto para tarjetas con chip y PIN**



Una pyme escocesa ha desarrollado un lector de tarjetas sin contacto

que se ensambla con tarjetas de pago con chip y PIN en Puntos de Venta (POS) para ofrecer una solución semi-integrada que permite realizar pagos instantáneos con tarjetas existentes, tarjetas sin contacto o teléfonos móviles con tecnología NFC. La empresa busca proveedores de EPOS e integradores de sistemas, distribuidores de productos/servicios POS o bancos que ofrezcan dispositivos y sistemas EPOS para establecer acuerdos de joint venture o comercialización.

Ref. 11 GB 46P4 3K DU

### **Búsqueda de socios (7PM): Funcionalidades de nanoestructuras basadas en bismuto (proyecto BisNano)**

Una universidad francesa busca pymes interesadas en participar en un proyecto europeo del 7PM con el objetivo de estudiar las propiedades y aplicaciones posibles de bismuto y compuestos basados en bismuto cuando se sintetizan a escala nanométrica (nanopartículas, películas delgadas, nanocerámicas y nanocomposites). La empresa se encargará de estudiar las aplicaciones posibles de nanoestructuras de bismuto mediante actividades de demostración (revestimientos ópticos, materiales piezoeléctricos y materiales multiferroicos).

Ref. 11 FR 31I7 3K BZ

### **TiO2 dopado para células solares de tercera generación**

Un centro de investigación español ha desarrollado un nuevo rutilo 100% de TiO<sub>2</sub> dopado con nitrógeno obtenido mediante deposición por láser pulsado (PLD) sobre un óxido conductor transparente (TCO) y añadiendo una mezcla de oxígeno-nitrógeno. Este material funciona como material activo junto con polímeros orgánicos conductores (MEH-PPV o P3HT) para fabricar dispositivos fotovoltaicos de tercera generación. Los dispositivos fotovoltaicos presentan una buena estabilidad en atmósferas inertes para aplicaciones espaciales. Se buscan socios interesados en licenciar la patente.

Ref. 11 ES 28G2 3K CB

### Sistema automático de selección y limpieza de polen de abejas basado en control óptico del grano



Una pyme eslovena ofrece un sistema automático de limpieza y selección de polen de abejas que permite detectar las propiedades visuales de granos de polen individuales de forma similar a la percepción del ojo humano. Este sistema ofrece diferentes modos de selección (el usuario determina los criterios de selección), aumenta la velocidad de procesamiento de los granos de polen, incluye métodos de aprendizaje y es fácil de mantener. La empresa está interesada en establecer acuerdos de licencia y comercialización con asistencia técnica, entre otros.

Ref. 11 SI 68CN 3KBS

### Funcionalización de superficies de poliestireno de manera económica y controlada, manteniendo su transparencia, para aplicaciones en biomedicina y farmacia

Un centro de investigación español ha desarrollado un método para funcionalizar superficies de poliestireno de manera controlada. En primer lugar se lleva a cabo la clorosulfonación de la superficie de polímero y después se produce una reacción de las moléculas bifuncionales. Este método permite conseguir superficies funcionalizadas con una amplia variedad de grupos. Los sustratos son idóneos para ensayos diagnósticos del tipo ELISA o chips

ADN. Se buscan socios industriales interesados en establecer acuerdos de licencia para explotar la tecnología. Ref. 11 ES 28G2 3KCN

### Tecnología de fabricación de calderas/hornos alimentados con biomasa



Una empresa polaca busca una tecnología para fabricar calderas/hornos alimentados con biomasa. Se busca una tecnología que permita utilizar diferentes tipos de combustibles ecológicos, naturales y renovables para la combustión. Esta tecnología deberá adaptarse a los requisitos de clientes individuales e industriales. La empresa ofrece sus instalaciones de I+D y está interesada en cooperar con otras compañías para continuar con el desarrollo de la tecnología u obtener la licencia de fabricación de calderas/hornos alimentados con biomasa.

Ref. 10 PL 63BB 3K3W

### Desarrollo de catéteres de balón para angioplastia

Una empresa británica especializada en la producción de catéteres de balón y stents busca oportunidades de licencia con organismos de investigación médica y fabricantes de equipos médicos para desarrollar catéteres y stents con aplicación en radiología y cirugía invasiva. La empresa dispone de instalaciones de producción totalmente equipadas y cuenta con una amplia experiencia en el desarrollo de catéteres y stents para angioplastia. Todos

los productos han sido aprobados por las principales autoridades de Estados Unidos, Europa y Japón. Ref. 11 GB 77dz 3K0E

### Dispositivo de pulverización catódica para revestimientos industriales con uso casi completo del cátodo

Un centro de investigación español ha desarrollado un dispositivo de pulverización catódica para revestimientos industriales (del tipo magnetrón) con una disposición original de los generadores de campos magnéticos. La distribución espacial permite una erosión casi total del cátodo para que el material pueda aprovecharse en un 80-90%. Se buscan socios interesados en completar el desarrollo de la tecnología y licenciar la patente.

Ref. 10 ES 28G2 3GSY

### Dispositivo para eliminar la humedad en vías férreas



Una empresa sueca ha desarrollado un dispositivo para eliminar la humedad en vías férreas. La principal ventaja es la prevención de planos en la rueda. Estos defectos se producen generalmente por cajas de grasa o frenos defectuosos, así como por el uso de frenos de emergencia o condiciones deslizantes que hacen que la rueda se cierre cuando el tren todavía está en movimiento. El dispositivo dispone de una unidad de sensores de humedad y lluvia. Se buscan empresas interesadas en establecer acuerdos de colaboración técnica y comercial.

Ref. 11 SE 67CC 3KBM

# Convocatorias abiertas del VII Programa Marco de I+D de la Comisión Europea.

Todas las convocatorias están disponibles en:  
<http://cordis.europa.eu/fp7/dc/index.cfm?fuseaction=UserSite.FP7LatestCallInformation>

## Área: Cooperación.

Referencia	Prioridad	Fecha Límite
FP7-ICT-2011-C	FET Abierta	2013-03-12

## Área: Personas

Referencia	Prioridad	Fecha Límite
FP7-PEOPLE-2011-CIG	Becas de Integración Marie Curie (CIG)	06/09/2011
FP7-PEOPLE-2011-IEF	Becas de Investigación Intra-Europeas para desarrollo de investigación	11/08/2011
FP7-PEOPLE-2011-IIF	Becas de Investigación Internacional de acogida Marie Curie (IIF)	11/08/2011
FP7-PEOPLE-2011-IOF	Becas de Investigación Internacional de salida para desarrollo de investigación Marie Curie (IOF)	11/08/2011



# Legislación

## **DOCE L 147 de 02/06/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento (UE) no 538/2011 de la Comisión, de 1 de junio de 2011, que modifica el Reglamento (CE) no 607/2009 por el que se establecen determinadas disposiciones de aplicación del Reglamento (CE) no 479/2008 del Consejo en lo que atañe a las denominaciones de origen e indicaciones geográficas protegidas, los términos tradicionales, el etiquetado y la presentación de determinados productos vitivinícolas.

## **DOCE L 147 de 02/06/2011**

### DIRECTIVA

Directiva 2011/63/UE de la Comisión, de 1 de junio de 2011, que modifica, con vistas a su adaptación al progreso técnico, la Directiva 98/70/CE del Parlamento Europeo y del Consejo relativa a la calidad de la gasolina y el gasóleo.

## **DOCE L 136 de 24/05/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento de Ejecución (UE) no 506/2011 de la Comisión, de 23 de mayo de 2011, que modifica el Reglamento (UE) no 297/2011, por el que se imponen condiciones especiales a la importación de piensos y alimentos originarios o procedentes de Japón a raíz del accidente en la central nuclear de Fukushima.

## **DOCE L 134 de 21/05/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento (UE) no 494/2011 de la Comisión, de 20 de mayo de 2011, por el que se modifica el Reglamento (CE) no 1907/2006 del Parlamento Europeo y del Consejo, relativo al registro, la evaluación, la autorización y la restricción de las sustancias y preparados químicos (REACH), en lo que respecta a su anexo XVII (cadmio).

## **DOCE L 125 de 14/05/2011**

### DIRECTIVA

Directiva 2011/59/UE de la Comisión, de 13 de mayo de 2011, por la que se modifican los anexos II y III de la Directiva 76/768/CEE del Consejo, relativa a los productos cosméticos, para adaptarlos al progreso técnico.

## **DOCE L 124 de 13/05/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento (UE) no 458/2011 de la Comisión, de 12 de mayo de 2011, relativo a los requisitos de homologación de tipo para los vehículos de motor y sus remolques en relación con la instalación de los neumáticos y por el que se aplica el Reglamento (CE) no 661/2009 del Parlamento Europeo y del Consejo, relativo a los requisitos de homologación de tipo referentes a la seguridad general de los vehículos de motor, sus remolques y sistemas, componentes y unidades técnicas independientes a ellos destinados.

## **DOCE L 101 de 15/04/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento (UE) no 366/2011 de la Comisión, de 14 de abril de 2011, por el que se modifica el Reglamento (CE) no 1907/2006 del Parlamento Europeo y del Consejo, relativo al registro, la evaluación, la autorización y la restricción de las sustancias y preparados químicos (REACH), en lo que respecta a su anexo XVII (acrilamida).

## **DOCE L 113 de 03/05/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento de Ejecución (UE) no 426/2011 de la Comisión, de 2 de mayo de 2011, que modifica el Reglamento (CE) no 889/2008 por el que se establecen disposiciones de aplicación del Reglamento (CE) no 834/2007 del Consejo sobre producción y etiquetado de los productos ecológicos, con respecto a la producción ecológica, su etiquetado y su control.

## **DOCE L 108 de 28/04/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento de Ejecución (UE) no 410/2011 de la Comisión, de 27 de abril de 2011, que modifica el Reglamento (CE) no 259/2008, por el que se establecen disposiciones de aplicación del Reglamento (CE) no 1290/2005 del Consejo en lo que se refiere a la publicación de información sobre los beneficiarios de fondos procedentes del Fondo Europeo Agrícola de Garantía (FEAGA) y del Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural (Feader).

## **DOCE L 102 de 16/04/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento (UE) no 370/2011 del Consejo, de 11 de abril de 2011, que modifica el Reglamento (CE) no 215/2008 por el que se aprueba el Reglamento financiero aplicable al décimo Fondo Europeo de Desarrollo, por lo que se refiere al Servicio Europeo de Acción Exterior.

## **DOCE L 97 de 12/04/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento (UE) no 349/2011 de la Comisión, de 11 de abril de 2011, por el que se aplica el Reglamento (CE) no 1338/2008 del Parlamento Europeo y del Consejo sobre estadísticas comunitarias de salud pública y de salud y seguridad en el trabajo, por lo que se refiere a las estadísticas sobre los accidentes de trabajo.

## **DOCE L 96 de 09/04/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento de Ejecución (UE) no 342/2011 de la Comisión, de 8 de abril de 2011, que modifica el anexo II del Reglamento (UE) no 206/2010, por el que se establecen listas de terceros países, territorios o bien partes de terceros países o territorios autorizados a introducir en la Unión Europea determinados animales o carne fresca y los requisitos de certificación veterinaria.

## **DOCE L 94 de 08/04/2011**

### REGLAMENTO

Reglamento (UE) no 333/2011 del Consejo, de 31 de marzo de 2011, por el que se establecen criterios para determinar cuándo determinados tipos de chatarra dejan de ser residuos con arreglo a la Directiva 2008/98/CE del Parlamento Europeo y del Consejo.

## **DOCE L 110 de 29/04/2011**

### DIRECTIVA

Directiva 2011/35/UE del Parlamento Europeo y del Consejo, de 5 de abril de 2011, relativa a las fusiones de las sociedades anónimas.

# Bibliografía

## REVISTA RURAL DE LA UE



Revista de la Red Europea de Desarrollo Rural. Políticas e iniciativas relacionadas con el cambio climático. Estudios sobre los efectos del cambio climático en la agricultura europea. Comisión europea, 2010.

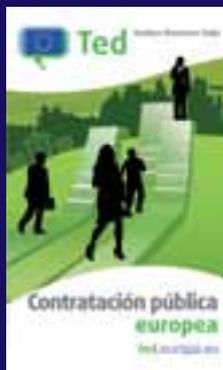
## EN BUSCA DEL ÉXITO COMERCIAL



La realidad empresarial actual nos obliga a realizar profundas y permanentes revisiones sobre nuestro modelo de gestión en la empresa. La planificación juega un papel imprescindible en la obtención de resultados empresariales. Este libre presenta 40 preguntas para la reflexión.

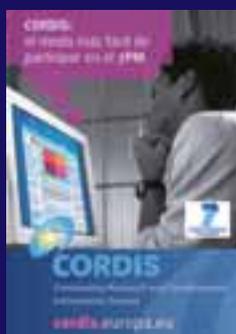
Cámara de Comercio e Industria de Toledo, 2011.

## TED, CONTRATACION PUBLICA EUROPEA.



La contratación pública europea interesa a millones de ciudadanos y empresas. Esta guía práctica tiene por objeto facilitar la comprensión de este sistema de contratación así como la participación en el mismo.

## CORDIS, EL MODO MAS FACIL DE PARTICIPAR EN EL 7PM



CORDIS es el Servicio de información comunitario sobre Investigación y Desarrollo dedicado a la ciencia, I+D y es la fuente oficial de información sobre el Séptimo Programa Marco y sus convocatorias de propuestas.

## SISTEMA DE INFORMACION DEL MERCADO INTERIOR (IMI)



Folleto informativo sobre el IMI, herramienta electrónica multilingüe que facilita y acelera la cooperación y reduce los costes provocados por los retrasos. La mejora de los servicios a los ciudadanos y las empresas permite extraer el máximo provecho a las posibilidades que ofrece el mercado interior.

## COMO DESARROLLAR UN PLAN DE ACCION PARA LA ENERGIA SOSTENIBLE



El propósito de esta guía es ayudar a los firmantes del Pacto de Alcaldes a hacer realidad los compromisos adquiridos con la firma del mismo, y en particular a preparar durante el año siguiente a su adhesión oficial un Inventario de Referencia de Emisiones (IRE) y un Plan de Acción para la Energía Sostenible (PAES).



# CORDIS

## EL PORTAL DE LA INVESTIGACION Y DESARROLLO DE EUROPA

[http://cordis.europa.eu/home\\_es.html](http://cordis.europa.eu/home_es.html)



CORDIS es el Servicio de Información Comunitario sobre Investigación y Desarrollo dedicado a la ciencia, la investigación y el desarrollo, es la fuente oficial de información de las convocatorias de propuestas del Séptimo Programa Marco (7PM). Ofrece instalaciones web interactivas que reúnen a investigadores, legisladores, gestores y agentes clave en el campo de la investigación.

El acceso a la información sobre la investigación europea se agrupa en los tres primeros encabezamientos: 'Financiación de Investigación de la Unión Europea' que recoge información sobre los programas marco y el espacio europeo de investigación, las 'actividades de investigación de la Unión Europea' y los 'servicios de información'. El cuarto menú, 'Acceso a las actividades nacionales y regionales', está dedicado a los programas y políticas de investigación a nivel nacional e incluye los servicios destinados a los Estados miembros, países asociados y candidatos, y regiones.